

新年明けましておめでとうございます。今年も宜しくお願いします。  
昨年是一年間ありがとうございました。第59期の目標8億7500万円を上回る、9億円を超える売り上げを達成する事が出来ました。  
社員みんなで努力した結果だと素直に受け止め感謝したいと思います、本当にありがとうございました。  
今年も社員みんなで力を合わせて9億2500万円の目標に向かって一日一日を大切に仕事に取り組んで行きたいと思います。  
私の目標としては、南E地区前年度103%を超える事です。  
去年、私の地区で2件のお客様を失いかけるというピンチがあり一時的に目標の数字が作れない、本当に精神的に辛かった時期がありました何とか回避する事が出来ましたが、その時に思ったのが、自分の担当しているお客様によって特徴や売り上げは違いますが、全てのお客様がE地区にとって必要であると、再認識することが出来た事です。  
今年、そういった危機は訪れ<sup>ない</sup>と思うので、既存のお客様をベースに、新規も視野に会社の目標の102%に少しでも上乗せ出来る様、常に1%を意識し努力したいと思います。  
あと、可動日数が平均的な月は、南B地区と合わせ月の目標2000万円これも一つの必達目標と設定し、クリア出来る様努力したいと思います。  
会社全体としては、去年拡販キャンペーンで、色々な意味で成果が得られたと思う特に、利益という商売にとって一番大切な部分を、皆が改めて理解できたと思うのでこれからも更に、若い世代の意見を取り入れながら取り組んで行きたいです。  
人員も整い、アルバイトの人を含め、社員が働きやすい、休みやすい体制を考える事も一つの役割と理解し、安心して働ける、職場作りにも取り組みたい。  
私も、今年で56歳、体力的には少し落ちて来ていますが、健康に注意しながら60周年の1年間が良い結果になる様に、日々努力したいと思います。

稼働